

Jak unikać błędów w prowadzeniu przetargów? - aktualne problemy gmin, praktyczne podejście do Prawa Zamówień Publicznych. Analiza SIWZ i potencjalnych zapisów umów. Jak skutecznie przygotować przetarg? Jak wybrać ofertę po ogłoszeniu przetargu – praktyczne podejście, wybór oferenta krok po kroku, normalna procedura oraz „odwrócona”

*Prawa autorskie do niniejszego programu przysługują Private Corporate Consulting Sp. z o.o. Udostępnianie, kopiowanie i przerabianie niniejszego programu bez pisemnej zgody Private Corporate Consulting Sp. z o.o., zagrożone jest odpowiedzialnością karną oraz cywilną*